

## BLE MILLIONÆR PÅ Å SELGE GRÅSTEIN

Stein kan brukes til så mangt, men historien om amerikaneren som tjente fire millioner dollar på å selge gråstein til folk som ønsket et problemfritt kjæledyr tar vel førstepremien. Vi gjengir her et utdrag av historien som ble skrevet av Knut Løvstuhagen i Aftenposten 6. desember 1977:

"Det var i august 1975 at den norskættede Gary Dahl kom på den sinnsvake tanken å selge gråsten til folk som ønsket seg en kjæledegge. Han satt sammen med noen venner på en bar, og samtalen kom etterhvert inn på hundehold - med alle de problemer som det innebærer: Veterinær-regninger, lufting, lydighetstrening, matutgifter, pass, stell og det hele. - Hvorfor ikke heller anskaffe en sten, så slipper man alt dette, spøkte Gary, og dermed var det gjort. Resten av kvelden ble de sittende og utdype temaet i tankevill løssluppenhet, og neste morgen satte Gary seg ned og begynte å skrive en bok om hvordan man steller og trener en sten-kjæledegge.

Efter tre dager var boken ferdig, 36 sider om alt ved det å ha en pet rock i huset. Egentlig var det tanken bare å selge boken, men idéen ble raskt utvidet til også å omfatte en sten. Gary tok seg en tur ned på stranden og fant en ganske alminnelig sten som var behagelig å holde i hånden, laget en liten bærekurv med pustehull - og pet rock'en var fullkommen i prototyp-utgave.

Det begynte å nærme seg jul, og Gary tok med seg produktet til en julegaveutstilling i San Francisco. Resultat: 3.000 bestillinger. Prototypen ble derefter sendt til en tilsvarende utstilling i New York, og bestillinger på nye 3.000 pet rocks kom strømmende inn til den tidligere reklamebyrå-mannen.

Gary bestemte seg for å trykke 10.000 eksemplarer av boken, men før de 6.000 bestillingene var effektivert, hadde ordremengden kommet opp i 50.000. Stådig kom det nye bestillinger, og snart var pet-rock-salget oppe i 10.000 pr. dag før det nådde toppen med 50.000 om dagen. Gary hadde nå kommet i kontakt med en kar i Mexico som sendte ham stener. Han hadde 300 ansatte som laget kurver og pakket produktet, og 12 sekretærer var heltidsansatt for å skrive ut ordrer.

- Skredet løsnet i slutten av 1975 og var over ved juletider, forteller Gary. - Jeg solgte 1,6 millioner eksemplarer for to dollar stykket i løpet av disse månedene. Av forhandlere ble de solgt videre for fem dollar, mens mine stykk-utgifter beløp seg til 25 cent. Ifjor ble det solgt 100.000 pet rocks i USA, noe i Storbritannia, og salget er nå kommet igang også i Japan. Men jeg venter ikke stort av salget utenfor USA.

Pet rock-suksessen ble forsøkt fulgt opp av andre som introduserte T-skjorter med pet rock-emblem, pet rock-halskjeder og øreringer. En forsøkte til og med å markedsføre pet rock-matsten-pulver på boks.

Intet forundrer når man hører hvordan folk behandlet sine sten-kjæledyr: De kjøpte vannsenger til stenen. Det ble arrangert dressurprøver. Stenen ble luftet om morgenen, og én fortalte i et brev til Gary at han hadde lært sin pet rock til å angripe. I butikkene kunne man også finne spesiell pet rock-shampo."

Aftenposten

---

## NY FORENING I NAGS

Vi har denne gangen gleden av å ønske nok en geologiforening velkommen som medlem av NAGS. Drammen Geologiforening har ifølge formannen, David N.B. Johansen, på årsmøtet 05.01.78 besluttet å melde seg inn i NAGS.

Adressen er: Drammen Geologiforening  
Postboks 2131, Strømsø  
3001 Drammen

Dagfinn M. Pedersen

### FOSSHEIM TURISTHOTELL, 2686 LOM

Frå 1. juni er steinbutikken open kvar dag heile sommaren, og steinsamlinga er på plass i nye og større lokalar. Her vil du alltid møte "likesinna", og vi hjelper deg gjerne med turtips i området. Lurast er det kanskje likevel å koma til eit av kursa våre:

Steintreff, 2.-4. juni  
Økologiveke, 25. juni - 2. juli  
Geologiveke, 20.-27. august  
Steintreff, 8.-10. september

Skriv/ring 2686 Lom, tlf. 2054 for program og nærare opplysningar. Velkomen til trivlege dagar i Lom!

Torgeir T. Garmo